

# Wij bellen! Zoals u gebeld wilt worden!

Welkom bij Breddels en Leusveld, specialisten in kleinschalige persoonlijke teleservices. Heel bewust, dat kleinschalige en persoonlijke: alleen dan kunnen wij echt het verlengstuk zijn van uw organisatie, bedrijf of instelling. En deuren voor u openen. Wijd openen!

## Klanten

Breddels en Leusveld is al sinds 2004 actief voor klanten uit de industriële sector, de financiële wereld en de zakelijke dienstverlening. Klanten verspreid over heel Nederland. Klanten die hun telefonische marktwerking graag aan ons toe vertrouwen. Zodat zij zich volledig kunnen richten op hun kernactiviteiten.

## Tarieven

Breddels en Leusveld werkt nooit op no cure no pay-basis maar hanteert een all-intarief per afgehandeld adres. Door vooraf duidelijke afspraken te maken, wordt u na afloop van een belactie nooit onaangenaam verrast door meerkosten voor bijvoorbeeld verwerking van scripting, mutaties, terugkoppeling of rapportage.

Onze tarieven zijn uiteraard marktconform. Terwijl onze dienstverlening allesbehalve marktconform, lees ongekend hoog is!

## Personeel

De kwaliteit van onze dienstverlening staat of valt bij de kwaliteit van onze telecedentes. Daarom werken bij ons uitsluitend telecedentes van 35 jaar of ouder. Dames met uitstekende communicatieve vaardigheden en een prima inlevingsvermogen. Gekoppeld aan een actieve houding, overtuigingskracht en een gezond commercieel gevoel.

## Afspraken maken

*Eigen buitendienst:*

De hele dag zijn ze onderweg, uw buitendienstmedewerkers. Tijd om zorgvuldig afspraken te maken is er dan vaak niet. En iemand in dienst nemen om hun agenda's te vullen is erg kostbaar.

Juist, laat ons het doen, dat agenda's vullen! Schiet het rendement van uw buitendienstmedewerkers omhoog en heeft u altijd inzicht in waar ze mee bezig zijn.

*Geen eigen buitendienst:*

Een eenmanszaak en acquisitie doen, dat wringt wel eens. Gebrek aan tijd, tussen de bedrijven door, u kent dat wel. Doen wij toch uw acquisitie! In nauw overleg uiteraard. Samen selecteren we te bellen bedrijven en ontwikkelen we een helemaal op uw branche en werkwijze toegeschreven belscript. En dan benaderen wij, als waren we uw eigen verkoop binnendienst, uw prospects.

## Nabellen

Een door u verstuurd mailing? Een vraag (bijvoorbeeld via uw website) om nadere informatie over uw bedrijf? Contacten opgedaan tijdens een beurs? Het zijn prachtkansen om leads te genereren dan wel met prospects in contact te komen. Op voorwaarde dat uw telefonische follow-up accuraat is.

Intern ontbreekt het u vaak aan tijd dan wel menskracht om die accuratesse te garanderen. Bij ons is accuratesse gegarandeerd. Altijd.

## Bestanden verrijken

Of een mailing optimaal effect sorteert, hangt in hoge mate af van de kwaliteit van uw adressenbestand. En dus zult u dat bestand zo up to date mogelijk moeten houden, moeten blijven verrijken.

Wij doen dat voor veel klanten door mailings voor te bellen. En alle persoons- en adresgegevens van uw bestand op juistheid te controleren. Zodat uw mailing uiteindelijk precies terecht komt bij voor wie hij bestemd is.